

ROGER TSANG

務實專業

而有效地

發展卓越業務

創造理想事業

成為MDRT COT

兩年創行四年創區

Roger Tsang

業務發展策略師

**Business
Development
Strategist**

榮獲香港最優秀企業大獎2020

傑出個人及企業發展教練



IGNITE

熱誠 PASSION

我們不是利潤主導，而是用心地去做機構本身有意義的事。要做到熱誠，必需對事情有一定的著迷，或你對它很相信及有熱切的追求。熱誠為本很重要，因為一個人只要有熱誠，就自然會找出方法。

專業 PROFESSIONAL

我們要有專業質素，在知識、技術、配套和營運的層面上，都需要提供專業的服務。

以人為本 價值主導

IGNITE不是利潤和市場主導，而是價值主導。我們最重要的是為人帶來價值，而不只是迎合伙人的喜好。所以我們做的事不是要討人喜歡這樣簡單，而是對伙伴有意義才是重要的課題。

知行合一

IGNITE 是一個人才培育機構，十分重視我們對外宣揚的訊息是否能夠在IGNITE身上體現。當我們對人說要有願景、理想、規劃的時候，本身都需要堅守原則，做到知行合一。

追求卓越

IGNITE不會停步不前，我們沒有最好只有更好，所以我們每年都要不停地進步，以及做更多的事。不能固步自封，而是永遠追求卓越。

燃亮真我 照耀他人

IGNITE的使命

開發潛能，通過不同培育策略，致力提昇經銷團隊的銷售、招募和管理質素，令團隊得到專業而穩健的擴展，薪火相傳，生生不息。

IGNITE的信念

成功是可以仿效和複製的！只要我們用心發掘成功的元素和原理，每個人都可以踏上成功之路。每個人都有獨特的天賦，只是有待開發。每個人都可以對自己好一點，為自己提供更多的選擇。每個人都希望自己的生活更加美好，只不過很多時候都不得其法罷了。更廣闊的視野、更深入的理解、配合具體的行動，是發展進步的重要基礎。

願境 Vision

- 成為以熱誠、專業引以為傲的人才培育機構，協助經銷團隊不斷擴展，培育更多的業界專才。
- 我們期望的不只是傳授知識技術，而是帶來啟發得著。
- 我們致力凝造的不只是學習氣氛，而是互相交流、分享和扶持的平台。
- 我們為客戶提供的不只是一個又一個的培訓，而是建構務實有效的營運系統。
- 我們相交的不只是貿易的客戶，而是志同道合，齊心協作的策略夥伴。
- 我們期望的不是展示自己有多了不起，而是讓更多朋友成為了了不起的人。
- 我們期望的不是Roger一個人獨領風騷，而是IGNITE一個充滿熱情和專業的顧問團隊。希望每位成員能以成為IGNITE 夥伴而感到欣慰和自豪。
- 我們真正傳承的不只是知識技術，而是一份理念，一份價值觀，一份對理想的追求。





ROGER TSANG

超然專才顧問公司創辦人
經銷團隊發展策略師及營銷顧問

香港最優秀企業大獎 HKMOB AWARDS 2020

傑出個人及企業發展教練

- 國際商業教練協會 (WABC) 註冊企業教練
- 身心語言程序學(NLP) 認證高級執行師
- 系統性格分析師
- 認證行為分析顧問
- 專業管理及中小企發展認證
- 認證輔引師

接近20年營銷業界經驗，從事營銷及團隊系統培訓十多年，服務界別包括理財策劃、銀行、地產、醫療、美容、IT及零售。為港澳超過三百銷售團隊、過萬前線顧問及管理人員提供激勵、銷售、招募、管理及品牌諮詢服務。

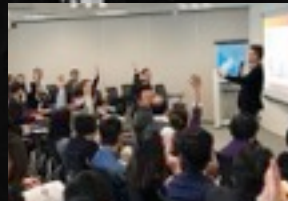


尋找自我的軌跡 發展所長

甫踏進 Roger 的辦公室，便能發現他是一位古靈精怪、點子很多的人。左側還有兩個放滿書的大書架，《成功一日可丟棄》是 Roger 最喜歡的一本書：「我在 2012 年創辦 IGNITE 時參考了當中的看法。我們每天都要向前看，不進則退。」

改變人生軌跡

「在成立 IGNITE 前從事多年前線保險從業員、企業培訓員及 HR。一直都想更彈性地、更好地發揮我的角色。」 Roger 作為教練及諮詢顧問的角色，稱呼及視客戶為合作夥伴，希望彼此間建立長久的合作關係，共同進步及創建更多新事情：「IGNITE 不只是提供培訓課程。我們以單對單服務為主，建基於當事人的人生和職業軌跡去思考最符合他們的計劃。夥伴要掌握真正的知識，要講得出自己有什麼改變。我們深信透過改變個人能力及思維，最終會令結果不同。」

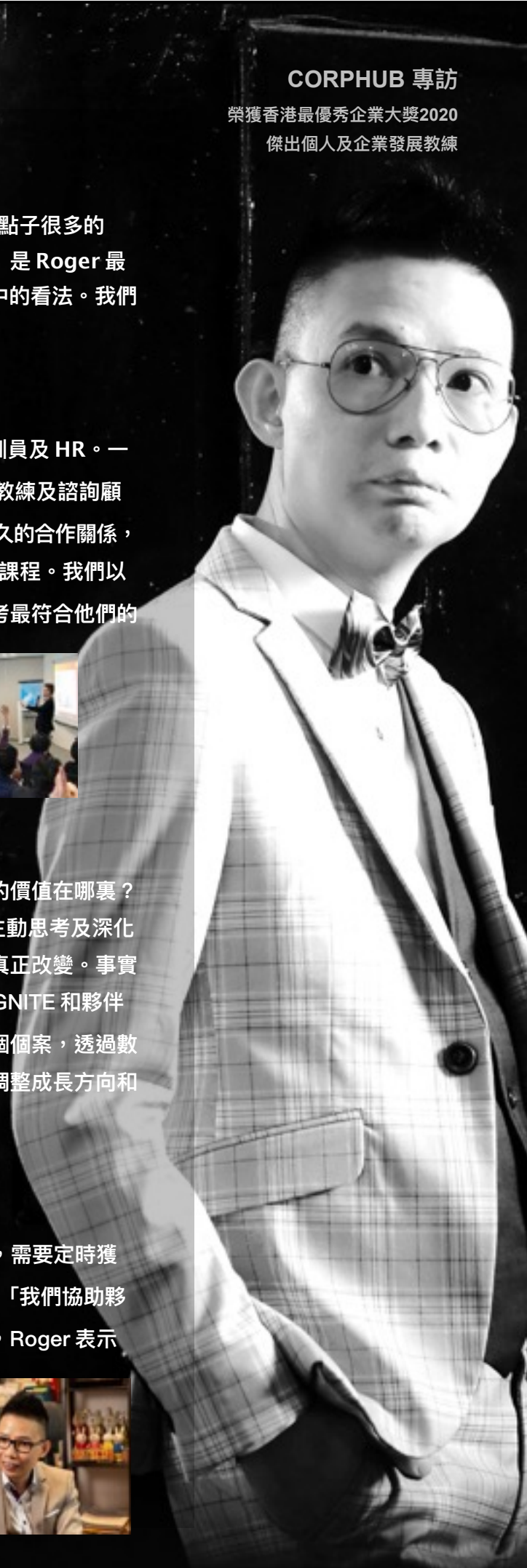


學以致用

企管及個人成長資訊或書籍多不勝數，管理培訓策略師的價值在哪裏？ Roger 解釋，實踐應用是兩回事：「只閱讀未必就學會主動思考及深化所學技巧，但有教練則較易達到學以致用，為人生帶來真正改變。事實上，在 IGNITE 上 3 小時的課堂已等於你看 10 本書。」 IGNITE 和夥伴的關係，不是上完一系列課程就結束。「我們追蹤每一個個案，透過數據來評估業績和生產力。每個月會面，根據事態發展來調整成長方向和策略。我暫時手頭上最長的合作計劃已持續達 15 年。」

境隨心轉

每個人都有自己的習慣和脾性。 Roger 指人難免有惰性，需要定時獲得外力的激勵和指示來鞭策，這亦正是 Roger 的角色。「我們協助夥伴們釐清他們對生意的看法。工作生涯不可能一帆風順， Roger 表示釐清看法只是最基本的步驟，更重要是協助合作夥伴去了解自己，發掘更多可能性。「我們不是要跟隨什麼成功的方程式。每個人都有自己的優點，從來不應局限於既定的一套模版。反而是要學懂面對心魔，發揮所長。」



Agency Business Consultant

團隊策略師

ACHIEVE

企業化 專業化 創建系統



經銷團隊發展策略師及營銷顧問

團隊業務計劃會議

業績分析・績效管理
目標及路線圖
季度團隊會議

個人策略諮詢教練

銷售 招募 管理

1年期・5節・1小時15分鐘・個別會面

專才培育計劃

MDRT COT
BM Builder
2年建行 4年創區

專題培訓

銷售及招募
領導及管理
性格形態
品牌行銷

企業化 專業化 經銷團隊 創建系統

新人起動

業務推動 銷售展述
清晰的發展軌跡
系統策略經營
個案追蹤 績效管理

品牌打造

品牌營銷・推廣策略
系統化整合・培訓及指引
媒體制作





兵分兩路 整裝待發 成為MDRT BM

成為
MDRT COT

MDRT COT
高峰規劃會議
(11月25日)

2年創行4年創區
BM to DD

2年創行 4年創區
高峰領導會議
(12月3日)

業務發展
策略教練

銷售
招募
管理

MDRT COT
特種訓練
1月

全年個人教練
業務發展諮詢
第一季
第二季
第三季
第四季

BM DD
特種訓練
1月

全年個人教練
團隊發展諮詢
第一季
第二季
第三季
第四季

培訓配套

領導管理

銷售

招募

性格形態

品牌

以終為始 2020爆發

2020 經銷發展規劃 高峰計劃會議 11月25日

ACHIEVE MDRT COT



加入保險理財這個行業，你最需要問自己的不是「如何搵客和簽單」，而是「我期望在這個行業追求什麼，得到什麼。」

不同的朋友都可能有各自的期望，

- 有的可能期望增加收入，提昇自己及家人的生活質素……
- 有的可能想追求工作與生活的平衡 (Work life balance)……
- 有的可能是想令自己成長進步，證明自己是可以的……
- 有甚者可以想為自己爭取財務自由

不容置疑的是，這個行業確實為我們提供了一個實現理想的機會，而MDRT中的「全人發展理念」就是最好的見證。然而成功非僥倖，一個更美好的理想都要靠實力去支持，成功靠的不是口號，而是真正的實力和拼勁。

IGNITE 過去七年很有幸和港澳超過三百個團隊有緊密的合作，亦發展了一個MDRT的育成系統，包括業務規劃、市場開拓、績效管理、技術培訓等綜合因素，去幫助一個又一個朋友達成MDRT這個目標。

除著歲月走下來，我們非常感恩能夠見證著一個又一個MDRT的誕生，都今日我們亦向COT或者創建MDRT團隊進發。

決勝於千里之外，踏入2019年第四季，我們部署的當然是2020年MDRT / COT發展計劃！IGNITE 會在11月25日舉辦《2020 MDRT / COT 高峯論壇》，到時我會和大家探討……

1. MDRT 業務有什麼關鍵成功要素？
2. 一個成功的銷售有什麼系統、環節和元素？
3. 硬件系統和技術都存在，最重要決定成敗的反而是我們的心智！我會和大家分享一下見證眾多成功MDRT有什麼思維模式？他們的十大經營信念是什麼？
4. 2020年IGNITE在MDRT / COT的培育計劃和部署
5. 和大家有即時的交流和提問

期待在11月25日和大家分享成為MDRT COT的心得和經驗，登入我們的連結做網上登記，名額有限先到先得，希望到時和大家交流更多關於MDRT的科學和藝術！





BM DD 決勝於千里之外
高峰領導計劃會議 12月3日
ACHIEVE
2年創行 4年創區

加入保險理財這個行業，你最需要問自己的不是「如何搵客和簽單」，而是「我期望在這個行業追求什麼，得到什麼。」

不同的朋友都可能各有各的期望，

- 有的可能期望增加收入，提昇自己及家人的生活質素……
- 有的可能想追求工作與生活的平衡 (Work life balance)……
- 有的可能是想令自己成長進步，證明自己是可以的……
- 有甚者可以想為自己爭取財務自由

不容置疑的是，這個行業確實為我們提供了一個實現理想的機會，而MDRT中的「全人發展理念」就是最好的見證。然而成功非僥倖，一個更美好的理想都要靠實力去支持，成功靠的不是口號，而是真正的實力和拼勁。

IGNITE 過去七年很有幸和港澳超過三百個團隊有緊密的合作，亦發展了一個MDRT的育成系統，包括業務規劃、市場開拓、績效管理、技術培訓等綜合因素，去幫助一個又一個朋友達成MDRT這個目標。

除著歲月走下來，我們非常感恩能夠見證著一個又一個MDRT的誕生，都今日我們亦向COT或者創建MDRT團隊進發。

決勝於千里之外，踏入2019年第四季，我們部署的當然是2020年MDRT / COT發展計劃！IGNITE會在11月25日舉辦《2020 MDRT / COT高峯論壇》，到時我會和大家探討……

1. MDRT業務有什麼關鍵成功要素？
2. 一個成功的銷售有什麼系統、環節和元素？
3. 硬件系統和技術都存在，最重要決定成敗的反而是我們的心智！我會和大家分享一下見證眾多成功MDRT有什麼思維模式？他們的十大經營信念是什麼？
4. 2020年IGNITE在MDRT / COT的培育計劃和部署
5. 和大家有即場的交流 and 提問

期待在11月25日和大家分享成為MDRT COT的心得和經驗，登入我們的連結做網上登記，名額有限先到先得，希望到時和大家交流更多關於MDRT的科學和藝術！



業務發展策略 諮詢及教練

香港最優秀企業大獎2020

傑出個人及企業發展教練

— 國際商業教練協會 WABC註冊企業教練



教練和培訓有什麼分別？

1. 上課不等於學習

抄寫了筆記，甚至練習，離真正的掌握還有很大的差距。家家有本難念的經，專家顧問的假設，未必能配合每個人的真正需求。

2. 每個人的理解和思考都有所不同

每個朋友都受自己的價值觀，思維慣性和作業模式所主導和局限，當我們不能察覺這些「框架」的時候，便會構成不同的盲點，阻障真正的發展。

3. 時代已改變：新世代管理模式不同

人需要的是輔助他人們自我驅動，引導，而不是盲從跟隨指令。單靠傳統的管理方式不足以令團隊有效地發揮。

教練如何幫助我發展事業

1. We help people to help themselves 助人自助

一般的企業培訓及專業顧問服務已經不能滿足現時高速發展之年代。具前瞻性的企業更意識到，他們更需要一個能“客觀獨立”及“有效引導、非指導”他們的專業教練。專業教練透過有系統之“引導”，以貼身之方式，協助個人及企業更快地達成目標。

2. 助你構築遠景Vision 定立屬於你的成功定義

透過有力的發問，直達核心，擴闊你的思維，讓你看到更多可能性。助你發現更多可能性，增加你的成功商數。

3. 看清盲點 作出改變 突破自我

像一面鏡子，給你作出反映，更了解什麼阻你前進。引導你尋找隱藏或忽略的資源，有效運用，創造你的財富。

4. 尋找成功模式、策略及方程式

在教練過程中，助你尋找自己的成功模式，策略及方程式。引導你尋找隱藏或忽略的資源，有效運用，創造你的財富。

5. 行動計劃 將不可能化為可行 引導行動計劃，增加你的前進。

慶祝榮獲【香港最優秀企業大獎
2020 傑出個人及企業發展教練】
半年計劃 5節：感恩價HK\$8800
HKD9880/位
一年計劃10節：感恩價HK\$16000
HKD18800/位
*只限12月20日前報名付款

地點：銅鑼灣登龍街金朝陽中心2期18樓
日子：預約
時間：每節1小時15分鐘
對象：想有突破業績、團隊擴展、事業策略系統化發展

共創佳績

為港澳超過三百銷售團隊

過萬前線顧問及管理人員

提供策略發展、營商管理、銷售與激勵、
品牌建立服務。



Dick Wong
Senior District Director
多元思維 團隊發展

Roger能啟發我的思考空間，他的課程需要大量動腦筋，經過親身去思考和消化，讓我的思維更有系統和實施目標。在團隊招募方面，由於我們是生產力高的團隊，重視業績多於招募，形成團隊擴展的問題。而Roger能以「事業四大象限」角度，讓團隊成員明白招募對自己事業發展的重要性。



May Wong
Regional Director
肺腑之言，一針見血

Roger是我十分尊敬的業界培訓導師，有心、有火、有Power！肺腑之言，一針見血，無言感激！



Tony Chow
District Director
團隊建構 畢身受用

人生路上幸運遇上了Roger這位恩師、大師、軍師，感激他盡心盡力為我們完成了半年的精彩指導，相信每位拍檔們都畢身受用。希望每位成員都和我一樣，繼續發揮Ignite精神，燃亮他人。



Credy Chong
Senior District Director
系統管理

成功為團隊建立一個良好的管理協作系統，讓一班助人團隊經理團結起來。Roger協助我了解團隊經理的狀況和想法，甚至「想知」或「不知道」的事情。連續4年成為MDRT分區，2014年締造出7個MDRT佳績。這些佳績，都是Roger幫助我推動出來的！



Sze Hon
Qualifying
Member MDRT

幫助我在低潮用最快速度再起身。真實告訴我現在的狀況、盲點。做最聰的事，然後才會有好的成績。



Michelle Ng
Qualifying
Member MDRT

讓我認清目標。俾到一套方法，系統化一步步跟著執行，達成目標的成績。



Matthew Yu
Life Time MDRT

一步步指引，協助我向目標進發。團隊建構、架構資源整合、增員招募，提供策略及指引。



Liza Ho
連續8年最高增員

俾到好多實在的意見，以及發展方向給我。協助我在招募、建構團隊過程，變得更穩固。



Tracy Au
Qualifying
Member MDRT

協助我清理思緒、發現盲點，從我的角度及做事性格特質，系統化做招募，以及業務發展。

